

## Offre d'emploi : Représentant des ventes sur la route

### **Sommaire**

Vous souhaitez faire partie d'une équipe dynamique, talentueuse et déterminée?

Vous souhaitez utiliser et développer vos habiletés en communication, ventes et stratégie?

Vous souhaitez développer de nouvelles opportunités d'affaires dans une industrie innovante pleine de beaux défis?

**Eh bien, envoyez-nous votre C.V. immédiatement à  
[kbeauregard@lalema.com](mailto:kbeauregard@lalema.com) ou par fax au 514-645-2759!**

Nous sommes à la recherche d'un(e) jeune diplômé(e) dynamique, motivé(e) par l'excellence et le développement des affaires, ayant de l'entregent à revendre et un côté entrepreneurial! Parrainé par notre équipe talentueuse, avec un baccalauréat en communication, gestion, marketing, administration, commerce international, sciences ou génie en poche, vous serez des mieux outillés pour réaliser vos différents projets, créer de nouvelles opportunités d'affaires et évoluer avec nous!

Lalema est une compagnie dont la mission est de repenser l'hygiène, à chacune de ses actions et projets. En vous joignant à notre équipe, vous contribuerez à faire croître des marchés inédits, des projets passionnants et des clients qui ont besoin de vous, nos produits et vos conseils!

### **Exigences**

Bilinguisme fonctionnel (anglais et français).

Baccalauréat en communication, gestion, marketing, administration, commerce international, sciences ou génie.

Avoir un permis classe 5 valide et une voiture pour se déplacer partout au Québec.

Aucune expérience n'est nécessaire, que de la volonté à réussir et une bonne dose de motivation à apprendre!

### ***Responsabilités***

Développer de nouvelles opportunités d'affaires d'abord dans la région de Montréal, et ensuite aux quatre coins du Québec.

Offrir votre service et conclure des ventes via plusieurs médias de communication (web, téléphone, visite).

Explorer de tous nouveaux marchés et des clientèles inédites.

Représenter Lalema et créer une expérience-client inoubliable lors de diverses foires, congrès et salons.

Devenir un expert dans l'étonnante et innovante industrie de l'hygiène et la salubrité.

Promouvoir des produits et équipements sanitaires à la fine pointe de la technologie, qui contribuent à protéger des vies et à respecter l'environnement.

Collaborer avec nos équipes multidisciplinaires afin de créer des WOW pour nos clients!

### ***Horaire et type de poste***

40 heures par semaine, du lundi au vendredi de jour

Poste permanent

Environ 25-50% du temps passé à nos bureaux de Montréal et 50-75% du temps sur la route partout au Québec

### ***Salaire***

À discuter, à partir de 20\$/heure plus incitatifs

**Au plaisir de partager notre croissance et évolution avec vous!**